

*Козлов Андрей Евгеньевич*  
*соискатель ученой степени*  
*кандидата экономических наук*  
*Дальневосточного федерального университета*  
*г. Арсеньев*  
*e-mail: [tg1801@mail.ru](mailto:tg1801@mail.ru)*

## **ПРОГНОЗИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ**

Что такое потенциал? Это средства, запасы, источники, имеющиеся в наличии и могущие быть мобилизованы, приведены в действие, использованы для достижения определенной цели, осуществления плана, решения какой-либо задачи. Раздумывая над определением «потенциала», нельзя использовать однозначный подход, ведь средства, запасы, источники – тоже потенциально могут быть, а могут и отсутствовать.

Существует большое количество разновидностей потенциалов, но мы рассмотрим только некоторые из них - именно те, которые непосредственно оказывают влияние на деятельность предприятия.

Рассматривая потенциал как категорию социальную, необходимо отметить, что для предприятия данный вопрос будет посвящен проблеме расчета человеческого потенциала, потребности в трудовой силе, оценке эффективности трудовых ресурсов, роста производительности труда, текучести кадров и их же стабильности.

Расчет эффективности использования производственного потенциала (производственных ресурсов) строится на показателях использования оборудования, загрузки производственной мощности, конкурентоспособности, рентабельности основных фондов.

После изучения статистических данных о деятельности предприятия за несколько лет, можно приступать к разработке математической модели прогнозирования как трудового, так и производственного потенциалов конкретного предприятия и создания информационной системы прогнозирования данных потенциалов предприятия с применением экономико-математических методов. Первые исследования данных прогнозов проводились на уровне региона (Приморский край), в последствие был сделан уклон на прогнозы в отрасли (предприятия).

Используя такие методы как анкетирование, анализ и прогнозирование временных рядов, статистические методы (корреляция, множественная регрессия), экстраполяционный метод, анализ с применением производственной функции Кобба-Дугласа, были построены адекватные модели прогнозирования производственного потенциала, численности трудовых ресурсов предприятия.

Обобщив исследуемые методы и модели оценки прогнозных данных, автором была разработана система прогнозирования социально-экономического потенциала предприятия, с момента внедрения которой ПАО ААК «ПРОГРЕСС» снизило свои затраты более чем на 528 тыс. руб. Программный продукт прогнозирования социально-экономического потенциала предприятия, созданный в объектно-ориентированной среде Delphi, получил высокую оценку Федеральной службы по интеллектуальной собственности РФ, о чем свидетельствует Свидетельство о государственной регистрации программы для ЭВМ.

Подводя итог вышесказанному, хочется отметить, что прогнозирование производственных процессов - необходимое направление в стратегическом менеджменте. Исследования производственного потенциала, как и трудового - лишь часть большой научно-исследовательской работы, следующее направление которой -

оценка экспортных возможностей предприятия и разработка прогнозной модели экспортного потенциала предприятия.